

21.04.2026 r.

KONFERENCJA  
**NOWA ERA  
EKSPORTU**

z Wielkopolski na rynki świata

ul. Za Bramką 1  
Poznań

Sfinansowano ze środków budżetowych Miasta Poznania.  
#poznawnspiera

ORGANIZATORZY



POZnań\*

PARTNERZY



ebury

LA CLE  
CONSULTING



## Program konferencji

**08:30 – 09:00** Rejestracja uczestników, kawa powitalna

**09:00 – 09:10** **Otwarcie konferencji** – przedstawiciele Urzędu Miasta Poznania i Polskiej Izby Gospodarczej Importerów, Eksporterów i Kooperacji

**09:10 – 09:25** **Aktualne wyzwania i możliwości dla polskiego eksportu / Eksport w dobie zmian – gdzie jesteśmy i dokąd zmierzamy?** – Andrzej Łyko Prezes Zarządu PIGIEiK

**09:25 - 09:40** **Jak Polska Izba Gospodarcza Importerów, Eksporterów i Kooperacji wspiera przedsiębiorców w rozwijaniu internacjonalizacji**, Iwona Wesolek, Dyrektorka

**09:40 – 09:55** **Skaluj biznes globalnie – jak PAIH pomaga firmom zdobywać nowe rynki**, Lidia Piechocka, Ekspert, Regionalne Biuro Handlowe w Poznaniu

**09:55 – 10:10** **Oferta finansowania działań eksportowych – wsparcie Wielkopolskiego Funduszu Rozwoju**

**10:10 - 10:40** **Nowoczesne rozwiązania dla międzynarodowych płatności i zarządzania ryzykiem walutowym** – Mateusz Cichy Head of Desk Partnerships oraz Mariusz Kukier Senior Client Portfolio Manager Ebury

**10:40 – 11:00** przerwa networkingowa

**11:00 – 11:30** **Ekspansja na rynek niemiecki w praktyce: jak znaleźć właściwych partnerów i skutecznie rozwijać współpracę** – Agata Goba, CEO Die Besten 99

**11:30 – 12:30** **DEBATA: Od lokalnego rynku do globalnych kontraktów – droga naszego rozwoju – debata z firmami o ich początkach w eksporcie, z udziałem m.in.:**

- Piotr Gałan – Prezes DTA BROKER Sp. z o.o.
- Sławomir Korcz - Area Export Manager, Dantom Sp. z o.o.
- Ryszard Matyjasik, Export Key Account Specialist Bolsius Polska Sprzedaż Sp. z o.o.

**12:30 - 12:50** przerwa networkingowa

**12:50 – 13:20** **Biznes po francusku. Kluczowe aspekty wejścia na rynek** - Anna Kostrzewska CEO, LA CLE Consulting

**13:20 - 13:50** **Jak wybór platformy e-commerce wspiera międzynarodowy rozwój? Case study Planteon.pl**, Paweł Sz wajkowski CEO Planteon Sp. z o.o.

**13:50 – 14:00** Podsumowanie części oficjalnej

**14:00 - 15:00** Spotkania z ekspertami w strefie doradczej

### Strefa doradcza:

- Polska Izba Gospodarcza Importerów, Eksporterów i Kooperacji
- Wielkopolski Fundusz Rozwoju
- Regionalne Biuro Handlowe Polskiej Agencji Inwestycji i Handlu w Poznaniu
- Ebury
- LA CLE Consulting
- Die Besten 99